

サポート対象のお客様

- 成長や再生を目指す事業会社
- 銀行政策をより実践的にアドバイスしたい
コンサルティングファーム
- 分析ノウハウや顧客提案力を高めたい金融機関

事業会社向け

財務および事業コンサルティング

事業計画、中期経営計画

対象 業績不振企業、上場企業

- 実務の急所を、具体的なデータや他社の実例に基づきアドバイス
- 実務でポイントとなる指標や、業績変動のカギとなる項目を意識した計画策定
- 金融機関との相互理解の深化を目指した資料作成をアドバイス

社内潜在力の活性化

対象 中堅中小企業、オーナー企業

- 「経営陣」と「社員」のあいだに恒常的に発生している対話不足の解消方法とは
- 社内に埋没する改革へのヒントを、社内人材と二人三脚で活用
- 「本当のキーパーソン」は誰か？
「新設の企画チームによる経営改革」とは？

財務マネージャーの代行

事業計画、中期経営計画

対象 高成長企業、新規設立企業

- 金融機関や株主との実践的な対話を通じた、資金調達コストの引き下げ
- 「不況期対応」、「サポート機能」、「低廉なサービス」を実現する銀行取引体制とは
- 最大のリスクである「社内管理体制の不備」への対応

金融機関向け

企業分析研修

「クレジット分析」および「企業価値評価」

実務家へのヒアリングにおいて、評価が高く、盲点と感じた項目を中心に紹介

例)

- ✓ 決算操作が行われている確率と、近年、特に注意すべき勘定科目
- ✓ 債務償還年数の正しい算出式と、よくある誤り
- ✓ 企業価値評価におけるDCF法や類似会社比較法などの利用頻度
- ✓ 民事再生手続などにおいて実際に否認される確率
- ✓ 不動産の売買価格、路線価、競売価額、倒産時の評価額などにおける水準の違い

行内分析フォーマットの高度化

- 稟議などで汎用的に利用される定型的な「分析フォーマット」を高度化
- 「分析フォーマット」をもとにした、企業分析および顧客提案マニュアルの整備

社名 株式会社すえひろHSコンサルティング

株主 ① 世取山 次郎(弊社代表者)
・1996年 株式会社日本興業銀行
(みずほコーポレート銀行およびみずほ銀行)
・2016年1月 当社設立

② 株式会社テイスト(代表取締役:武田 知也)
・弊社との提携企業(事業:企画デザイン)
③ 株式会社TNnetwork(代表取締役:中本 哲宏)
④ 株式会社NHパートナーズ(代表パートナー:林 南平など)

SUEHIRO HS CONSULTING CO., LTD.

株式会社すえひろHSコンサルティング

〒162-0062 東京都新宿区市谷加賀町2-4-16-401

TEL. 03-5206-5887

営業時間
平日 9:00~17:30

Mobile.090-6162-0580 e-mail.yotoriyama@suehiro-hs.jp
http://www.suehiro-hs.jp